

Sie können mehr, als Sie glauben - Sie müssen es nur erkennen	
Berater-Training – NEIN sagen können	
Wie grenze ich mich in der Beratung ab	
Der Berater bestimmt den Prozess.	
Der Berater bestimmt den Prozess. Häufig ist es jedoch so, dass aus dem Gedanken der Kundenorientierung oder anderen entgegenkommenden Verhaltensweisen die Leitung des Beratungsprozesses aus der Hand gegeben wird und der Klient die Vorgehensweisen vorgibt.	
Das Beratungsergebnisse wird dann entweder gar nicht oder nur zum Teil erreicht, mit dem Ergebnis einer Unzufriedenheit auf beiden Seiten. Dies soll und muss verhindert werden.	
In diesem Workshop wollen wir uns genau mit diesen Problemstellungen auseinandersetzen und Lösungen auf der kommunikativen Ebene und der Verhaltensebene erarbeiten .	
Nutzen:	<ul style="list-style-type: none"> • Hohe Zufriedenheit auf der Klient-Seite • Große Beratungserfolge • Souveränität
Inhalte:	<ul style="list-style-type: none"> • Verhalten und Handeln • Gefühle • Erklärungsmodell • Selbstbeobachtung - Fremdbeobachtung • Kommunikationstechniken der Dialogik • Möglichkeiten der kommunikativen Abgrenzung
Methoden:	Theorie zum jeweiligen Thema, Praxisbeispiele, Übungen, Rollenspiele mit Videofeedback
Tagesseminar:	2 Tage jeweils 09:00 - 16:30 Uhr (2 * 8 SE) *)
Abendseminar:	4 Abende jeweils 18:00 - 21:15 Uhr (4 * 4 SE) *)
	*) 1 Seminareinheit (SE) = 45 Minuten
Termin und Ort:	Die aktuellen Termine und Veranstaltungsorte entnehmen Sie bitte dem Internet.
Kosten:	Die aktuellen Kosten entnehmen Sie bitte dem Internet.
Teilnehmerzahl:	max. 10 TeilnehmerInnen